Programación INTEGRAL

Caso de éxito

MONTAJES AS PONTES

As Pontes de García Rodriguez
(A Coruña)
Nº de empleados: 13

Empresa instaladora,.

Almacén de material eléctrico para venta a profesionales y al público en general.

Punto de venta VODAFONE, con red de tiendas propias.

"BaseGes SQL nos aporta flexibilidad, ahora podemos trabajar con una única aplicación y controlar los costes de cada sección, la rentabilidad, el stock..."

Marisa Fernández, Gerente

SOLUCIONES

BASEGES SQL · DATAPAC · TPV

Montajes As Pontes trabaja con software de Programación Integral desde el año 2009, en la actualidad sus aplicaciones de gestión cuentan en esta empresa con 12 usuarios.

- ¿Por qué eligió las soluciones de Programación Integral a través del distribuidor en la zona CT Galega?

  Porque nos las presentaron a través de ASINEC (Asociación de Instaladores de A Coruña), y también recomendados por usuarios de las aplicaciones, nos pusimos en contacto con Programación Integral y nos pareció una empresa seria y profesional que contaba con la solución que buscábamos.

- Su empresa anteriormente trabajaba con una aplicación de gestión genérica ¿Cómo fue el traspaso de datos y la puesta en marcha de la aplicación BaseGes SQL?

  El traspaso nos lo hicieron desde CT Galega, la puesta en marcha fue inmediata y en absoluto se paralizó la actividad de la empresa.

- Por el control que necesitan llevar de las diferentes actividades de su empresa, buscaban una aplicación que les diera versatilidad y flexibilidad, ¿cumple con sus expectativas el programa de gestión BaseGes SQL?

  Si, totalmente. Es muy distinta la gestión y el control de la actividad como instaladora que la venta de material o la telefonía. BaseGes nos aportó precisamente eso, la flexibilidad, ahora podemos trabajar con una única aplicación, controlar los costes de cada sección, la rentabilidad, el stock...

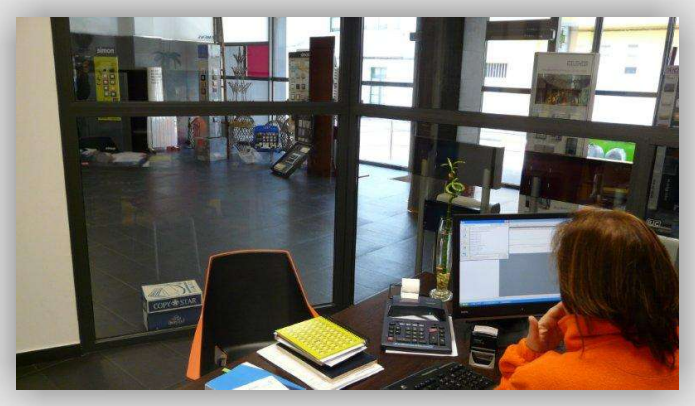
Programación INTEGRAL

Caso de éxito

MONTAJES AS PONTES

"Al permitir llevar varias series de facturas tenemos toda la facturación al día y contabilizados las ventas y los cobros en tiempo real."

Marisa Fernández, Gerente



- Para realizar sus presupuestos como empresa instaladora deben gestionar un gran número de artículos, ¿qué les aporta en este sentido el banco de datos Datapac?

  Tener siempre los precios siempre actualizados y el cálculo rápido de materiales. Antes era una pesadilla dar de alta todos los artículos.
  Ahora, como están todos en Datapac y siempre actualizados los precios, ahorramos mucho tiempo.

- La conexión de los datos en tiempo real entre su red de tiendas de telefonía Vodafone debe ser fundamental, ¿cómo han mejorado la nuevas soluciones de software, esta conexión?

  Con el software anterior teníamos problemas serios para mantener los datos actualizados entre las tiendas.
  Ahora, en todo momento controlamos los movimientos de las tiendas y el stock en cada una.
  Las comunicaciones han dejado de ser un quebradero de cabeza.

- La integración total entre TPV y BaseGes, ¿en qué beneficia a la gestión diaria de su empresa?

  Al permitir llevar varias series de facturas tenemos toda la facturación al día y contabilizados las ventas y los cobros en tiempo real.

- ¿Qué opinión le merece el servicio de soporte?

  En cuanto a la consultoría por parte de CT Galega, muy bien, es un trato muy cercano, conocen muy bien nuestra problemática y eso permite resolver de forma eficaz y rápida las dudas que nos puedan surgir en cualquier momento.